



Il nuovo Sistema Informativo di Stonefly cammina con webgate400



[CASE HISTORY]

IL NUOVO SISTEMA INFORMATIVO DI STONEFLY CAMMINA CON WEBGATE400

L'AZIENDA L.I.V.E.



L.I.V.E. Srl, nata nel 1999 in provincia di Venezia, è la Software House di riferimento per l'Azienda Stonefly. E' una società di consulenza che si avvale esclusivamente di professionisti che abbiano maturato la loro esperienza all'interno di realtà complesse e strutturate appartenenti a settori diversificati: metalmeccanico, calzaturiero, alimentare e manifatturiero.

Sono quindi in grado di aiutare le Aziende nel fronteggiare i reali problemi operativi aziendali e guidarle nella scelta della migliore soluzione strategica (i Clienti Nazionali e Internazionali seguiti da L.I.V.E. sono 15). L.I.V.E. srl è specializzata nella consulenza software per contabilità, finanza e controllo di gestione.

Sede Principale: Via Felisati, 32 – 30171 Mestre VENEZIA (VE)

L'AZIENDA STONEFLY

Stonefly nasce nel 1993 a Montebelluna (TV) nel cuore del distretto della calzatura sportiva. Fin dall'inizio persegue un concetto di comfort radicalmente innovativo fondato su una grande intuizione: tradurre le conoscenze elaborate per la scarpa sportiva in soluzioni originali capaci di dare un assoluto comfort alle calzature da città. Una vision che rivoluziona il tradizionale approccio dei produttori di scarpe e che porta Stonefly a realizzare il blusoft system (brevettato). Un esclusivo sistema che asseconda la camminata, riducendo l'impatto e migliorando l'equilibrio. Oggi Stonefly è una tra le più innovative imprese attive nel mercato mondiale della calzatura per tutti i giorni. Persegue l'integrazione di tecnologie e soluzioni avanzate che, combinandosi tra loro, garantiscono un comfort e un'esperienza quotidiana di benessere ineguagliabili.



Sede Principale: Via San Gaetano 200 - Montebelluna (TV)

Attività: Produzione e distribuzione di calzature casual

Dipendenti: 110 nel quartier generale, 230 nello stabilimento produttivo in Bulgaria

Fatturato: 89 milioni nel 2010

Negozi monomarca: 95 (47 Europa - di cui 33 in Italia – 50 nel resto del mondo)

STONEFLY, QUANDO IL PRODOTTO RAPPRESENTA IL SUCCESSO DI UNA GRANDE REALTA' IMPRENDITORIALE

Non servono molte parole per spiegare chi è Stonefly e raccontare questo grande successo. Tutti conoscono la qualità della calzatura e il successo di un prodotto che ogni anno guadagna una fetta sempre più ampia di mercato. Stonefly è un'azienda dinamica, moderna, giovane e funzionale proprio come il prodotto che la rappresenta: la scarpa da città. Una calzatura che è riuscita a far incontrare e convivere l'estetica e la comodità, pensata per il benessere della persona. Innovare, anticipare le esigenze del mercato, grande qualità e prezzi vicini al mercato sono le parole d'ordine che passo dopo passo hanno tracciato il cammino di questo grande successo. *"Abbiamo chiuso il 2010 toccando quota 89 milioni di euro, con un incremento del 4% rispetto al 2009 – spiega Andrea Tomat, presidente Stonefly, in una intervista rilasciata a Modaonline.it – A premiarci è stata la volontà di offrire al consumatore medio un prodotto facile da portare, pensando ad una utenza ad ampio spettro".*

L.I.V.E. & STONEFLY: PASSI SICURI VERSO IL SUCCESSO

Il Cammino dell'azienda e della software house non si è mai separato. L.I.V.E., software house emergente, ha supportato Stonefly in ogni decisione e necessità. Questo doppio legame ha decretato il successo e la crescita di entrambe le realtà. Accomunate dall'alta professionalità, alto livello di skills hanno guardato entrambe al futuro. Abituate a operare in tempi rapidi sia nelle decisioni che nell'esecuzione per restare all'avanguardia di ogni tecnologia e innovazione. Insieme hanno lavorato per "costruire" il nuovo package ¥€\$, una soluzione che risponde in pieno alle esigenze di un'azienda come Stonefly e quindi uno strumento che potrà supportare anche altre realtà così dinamiche. I plus di webgate400 hanno dato lo slancio e hanno permesso il completamento di questo ambizioso progetto.

IL NUOVO SISTEMA INFORMATIVO DI STONEFLY CAMMINA CON WEBGATE400



Dott. Sebastiano Di Camillo (Controlling and IT Manager Stonefly SpA)

Perché un nuovo sistema informativo modernizzato con webgate400?

Stonefly, ritenendo di dover “rinfrescare” i vari software utilizzati in azienda ma rimanendo su piattaforma IBM Power System iTM, ha optato per la scelta di webgate400. Le competenze su tali applicativi maturate negli anni non sono state perse anzi, sono state incrementate potendo sfruttare le potenzialità di questo nuovo strumento.

Con quale settore aziendale siete partiti e in che tempi?

L'insieme delle conoscenze IBM Power System iTM, sia degli sviluppatori dell'IT Department che delle software house che collaborano strettamente con Stonefly, le possibilità di flessibilità e di facile intuizione nell'utilizzo di webgate400, hanno portato alla realizzazione al nostro interno

di un nuovo Software Finance.

Il progetto finance su webgate400 ha avuto inizio durante la primavera del 2010 per vedere il go live a Gennaio 2011 ovvero, in poco più di sei mesi, Stonefly e L.I.V.E. hanno sviluppato un nuovo Software sfruttando appieno le possibilità offerte da webgate400.

Quali sviluppi futuri prevedete, sia dal punto di vista software che aziendale?

Il ridotto investimento da un lato, e la buona riuscita del progetto dall'altro, stanno portando l'azienda a fare dei ragionamenti sulla possibilità di ripetere il progetto anche in ambito gestionale con l'obiettivo di sviluppare un nuovo ERP modernizzato con webgate400. Progetto sicuramente ambizioso considerando i tempi ristretti e il budget a disposizione ma viste le premesse non abbiamo alcun motivo di perplessità sul go live che avverrà durante i primi mesi del 2012.



Roberto Vanin (Amministratore Delegato di L.I.V.E. Srl)

Perché investire adesso nella modernizzazione del Vostro Software con webgate400?

La necessità di modernizzare gli applicativi software su IBM Power System iTM è sempre più forte nel mercato IT ma al contempo vi è l'esigenza di salvaguardare e di utilizzare al meglio le competenze delle figure professionali maturate in anni di consulenza presso aziende di settori diversificati sia a livello di programmazione che a livello sistemistico che a livello funzionale

Avete valutato altre soluzioni concorrenziali a webgate400?

Sulla base delle considerazioni fatte prima abbiamo valutato diversi prodotti attualmente presenti nel mercato e alla fine la scelta è caduta su webgate400. I plus di tale sistema di sviluppo, in estrema sintesi, si possono riassumere nella piena integrazione con il mondo

Windows ed Office, word, excel, mail, pdf e in un'unica interfaccia grafica per tutti gli utenti e non ultimo nel costo e nei tempi di sviluppo/conversione.

Il progetto con Stonefly l'avete condotto insieme? In che modo e tempi?

E' iniziata così la collaborazione tra L.I.V.E., Intermedia/VGSoft e L'Azienda Stonefly che ha creduto nel progetto mettendo a disposizione le sue risorse.

Il progetto per la realizzazione di un nuovo package finance è nato integrando diverse componenti:

- la necessità di avere un software tecnicamente e funzionalmente evoluto nonché di facile utilizzo;
- la presenza di programmatori con storica conoscenza dei sistemi IBM (S34-S36-S38-AS/400 e sue evoluzioni) in grado di adottare tecniche di programmazione adeguate alle necessità richieste;
- la presenza di analisti funzionali in aziende in qualità di consulenti;
- l'esperienza, la competenza e la disponibilità del CFO e del personale appartenente all'area Amministrativa Stonefly disposto a collaborare e “sopportare” continue richieste di feed-back;

Queste componenti hanno avuto come risultato la nascita del nuovo package denominato ¥€\$.

Ad oggi, visti i risultati con Stonefly, siamo ancor più convinti che la strada scelta sia stata quella corretta e che il progetto potrà ripetersi anche per altri nostri clienti.

WEBGATE400

Webgate400 è l'innovativo sistema di sviluppo che modernizza le applicazioni software AS/400 e le rende Windows e Internet native su piattaforma IBM Power System iTM; è la soluzione ideale per far evolvere, da un punto di vista tecnologico e di fruibilità gli investimenti software, a salvaguardia del patrimonio aziendale: webgate400 consente infatti di preservare anni di esperienza, skill RPG e continuare a garantire la sicurezza dell'architettura IBM Power System iTM. Webgate400 è inoltre corredato da una suite in costante crescita che comprende potenti tool per la gestione documentale, la firma digitale, l'archiviazione sostitutiva, l'analisi dei dati, la generazione di stampe grafiche.

L'ESPERIENZA DI TRE SOCIETÀ PER OTTENERE IL MASSIMO

EDM

Nasce nel 1982 occupandosi prevalentemente di sviluppo software prima gestionale specialistico per aziende di produzione e successivamente middleware per IBM Power System iTM. Nel corso degli anni, sempre ispirata dall'innovazione e dalla qualità dei rapporti con i Clienti, ha maturato parallelamente competenze applicative e tecnologiche che oggi gli consentono una qualificata e autorevole presenza sul mercato dell'IT. Gli obiettivi per il futuro, comprendono anche una decisiva espansione nel settore dei servizi consulenziali e nella erogazione on demand di servizi informatici.

www.edm.it

VGSOFT

Opera nel settore della consulenza informatica alle imprese e nella produzione di software. Il progetto nasce nel 2003 dalla collaborazione di tecnici con esperienza decennale su piattaforma iSeries/ibm i, e in ambito di applicazioni gestionali e amministrative. Il punto di forza nella produzione del software è una soluzione amministrativa completa che, con un prodotto estremamente scalabile, copre tutte le esigenze dalla piccola impresa alla medio/grande. Dal 2007 ha iniziato la rivendita del middleware Webgate400 di Edm Srl, leader nelle soluzioni di modernizzazione di applicativi RPG su iSeries/ibm i, affrontando diversi progetti in partnership con Edm/Intermedia.

www.vgsoft.it

INTERMEDIA

Nasce dall'esperienza ultra-ventennale maturata nel campo della consulenza alla vendita di Sistemi informativi per le imprese. In questo contesto offre ai suoi Clienti e Partner un patrimonio di conoscenze indispensabili per affrontare tutti gli aspetti della Gestione Aziendale. Si colloca tra il Mercato, le Soluzioni e i Prodotti più innovativi. E' un team specializzato nell'ideare e gestire le azioni marketing e commerciali per ricercare nuovi Clienti e per curare quelli acquisiti.

www.intermediaonline.it

Intermedia
wg400@intermediaonline.it



Le informazioni contenute in questo documento sono esatte alla data della pubblicazione (maggio 2011) e sono soggette a modifiche nel tempo. Intermedia si scusa per eventuali inesattezze e i marchi citati sono di proprietà delle rispettive società.